

Андрей Парабеллум
Александр Евстегнеев
Евгений Кудрявцев

КАК ЗАРАБОТАТЬ НА КРИЗИСЕ

Москва
Издательство АСТ

УДК 65.01
ББК 65.290-2
П18

Все права защищены.

Ни одна часть данного издания не может быть воспроизведена или использована в какой-либо форме, включая электронную, фотокопирование, магнитную запись или какие-либо иные способы хранения и воспроизведения информации, без предварительного письменного разрешения правообладателя

П18 **Парабеллум, А.** Как заработать на кризисе / А. Парабеллум, А. Евстегнеев, Е. Кудрявцев — Москва : Издательство АСТ, 2015. — 256 с. — (Делай деньги!)

ISBN 978-5-17-090498-3

Кризис выбивает вас из колеи? Не дайте стрессу и хаосу захватить власть. Ведь кризис — это испытание на прочность. В нашей стране, при неопределенной и нестабильной экономической ситуации, где санкции ЕС будут действовать до 2016 года, вопросы как выжить в кризис будут актуальны еще очень долго. Эта книга расскажет вам, не только как сохранить свой капитал, но и как его приумножить. Авторы перевернут ваше представление о кризисе, научат видеть новые возможности, где остальные видят лишь хаос и убыток. Расскажут, как правильно построить бизнес и какие сегменты будут приносить доход в кризис. Только правильный менеджмент и правильное финансовое планирование выдержат даже самые сложные времена. Кризис — это не катастрофа, кризис — это новые возможности.

УДК 65.01
ББК 65.290-2

ISBN 978-5-17-090498-3

© А. Парабеллум, А. Евстегнеев,
Е. Кудрявцев, 2015
© ООО «Издательство АСТ», 2015

ПРЕДИСЛОВИЕ

Любой кризис – это огромная возможность что-то начать.

Сегодня тема кризиса волнует очень многих. Экономическая ситуация в стране непростая. О чем думают люди в то время, когда денег резко становится меньше? Они обсуждают три основные проблемы: как платить за ипотеку, как ездить в отпуск, если все подорожало, и как жить без любимых развлечений.

В момент кризиса большую часть страны беспокоят, к сожалению, потери, а не поиск решения возникших проблем. Редко можно услышать вопрос, как найти несколько дополнительных источников дохода, магазин с более адекватными ценами, на чем заработать, какие активы купить, если все так подешевело.

Как вы можете заметить, это принципиально разные взгляды. И в первом случае разговор больше похож на детское нытье, а не на мысли взрослого человека. Если вы участвуете в подобных разговорах, то самой первой вашей задачей будет научиться думать по-другому, поменять свой взгляд на жизнь.

Следует научиться искать решения, а не плакаться о проблемах. Звучит это довольно банально, только сделать непросто. Прочитав нашу книгу, вы можете снова вернуться к привычному взгляду на жизнь, что все плохо и кто-то в этом виноват. А можете начать применять полученные знания и активно менять свою жизнь.

Наша задача — «включить» вам голову и развить финансовое мышление. Если вы готовы меняться, если вы хотите на 120 % быть уверенным в своем завтрашнем дне, мы вам в этом поможем.

Мы расскажем:

- как в условиях кризиса быстро устроиться на работу;
- как сберечь свои деньги;
- из каких сфер рынка срочно нужно уходить;
- как заработать и жить намного лучше, чем до кризиса (даже если вы пенсионер);
- какие действия надо предпринять компании, цель которой не только выжить в кризис, но и заработать.

Думаем, наша книга будет полезна не только предпринимателям, но и всем думающим людям, ведь кризис — это не только сложности, но и новые открывающиеся возможности. Надо только уметь их увидеть и успеть воспользоваться. Надеемся, у вас это получится.

ЧАСТЬ ПЕРВАЯ

**Спасайся кто может,
или Что делать,
если финансовый кризис
застал врасплох?**

Глава 1

КОМУ ДОСТАНЕТСЯ БОЛЬШЕ ВСЕХ?

ТРИ ВАРИАНТА СОБЫТИЙ

Судьба вовсе не слепа. Она прекрасно видит, с кем имеет дело.

Валентина Беднова

Еще два года назад финансовые эксперты и аналитики призывали нас готовиться к новому кризису. С каждым днем информации о приближении нового кризиса становится все больше и больше. Ежедневно мы наблюдаем предкризисные «симптомы»: лихорадит мировые рынки, растут цены и стремительно обесцениваются деньги.

Рано или поздно гром все-таки грянет — на нас обрушится новый финансовый кризис. Как он повлияет на каждого из нас? Как он повлияет на вас и вашу семью? Ответ на этот вопрос во многом зависит от степени вашей готовности к кризису.

Давайте для начала рассмотрим **три варианта возможного развития событий**:

- вы вообще не готовы к жесткому сценарию развития кризиса;
- вы начали что-то предпринимать *до* наступления кризиса;
- вы полностью к нему готовы.

Что произойдет в каждом случае?

Давайте предположим худший сценарий. Самый худший из всех возможных. И это — **первый вариант**.

Итак. Экономика вашей страны упала или находится в глубокой депрессии. Банки заморозили счета с вашими скромными накоплениями. Ваш начальник вас уволил без выходного пособия (ему и себе-то нечем платить зарплату).

Ваш бизнес рухнул из-за отсутствия платежеспособного спроса (ведь ни у кого попросту нет денег). Платить за детский сад и школу нечем, поэтому голодные дети сидят дома, вместе с вашей злой второй половиной.

Ипотека и взятый совсем недавно автокредит требуют немедленного погашения. Нервы на пределе. Вы боитесь выходить на улицу, где шастают вооруженные бандиты (или потерявшие работу гастарбайтеры).

Да уж, неприятная получилась картина. Что делать? Согласитесь, в такой ситуации мало что можно сделать. Большинству людей остается только ждать окончания кризиса, надеяться на государство и социальное пособие. Единицы могут собрать волю в кулак и предпринять что-то, чтобы облегчить свое положение. Трудности кажутся нам большими, потому что мы часто встаем перед ними на колени.

Второй вариант: ваша «финансовая подушка» (то есть запас наличных) позволяет вам спокойно переждать самую острую, болезненную фазу кризиса, когда все стремительно катится вниз. Или же у вас есть что продать, чтобы выручить немного денег, если нет наличных или гиперинфляция съела все ваши скромные сбережения.

В общем, у вас есть хоть что-то, чтобы как-то выкрутиться и переждать самые суровые времена. Через некоторое время экономика постепенно начнет оживать. Компании вновь станут набирать сотрудников. Вы вновь получите работу и клиентов с деньгами. Ваша прежняя жизнь возобновится. Согласитесь, неплохой вариант. По крайней мере, гораздо лучше первого.

Но есть и **третий вариант**. Пришел очередной финансовый кризис. Но вам глубоко наплевать на то, что происходит в экономике вашей страны и в общемировом масштабе. Вы хорошо и уверенно себя чувствуете, ведь у вас все в порядке.

Да, развалились несколько ваших бизнесов, но работают, пусть и не на полную катушку, оставшиеся. Деньги в солидном швейцарском банке по-прежнему принадлежат вам, а не рухнувшим отечественным банкам.

И, сидя у камина на своей уютной вилле на берегу Средиземного моря, вы скупаете оптом подешевевшие до смешного уровня акции лучших компаний — лидеров общемировой экономики.

А после того как оживет экономика, вы очень дорого продадите эти акции и купите себе еще пару-тройку отелей с видом на Лазурный Берег. Ведь на бурном росте экономики после финансовых кризисов зарабатываются огромные состояния.

Какой вариант развития событий вам наиболее симпатичен? К какой жизни вы стремитесь? Сделайте свои мечты явью — это в ваших силах!

КОМУ ПОРА БОЯТЬСЯ УЖЕ СЕЙЧАС?

— Папа, скажи: а на нас отразится финансовый кризис?

— Нет, сынок. Он отразится на тех, у кого много денег. А нам просто конец!

Анекдот

Вначале давайте договоримся помнить о том, что под «кризисом» необходимо понимать не только кризис мирового или государственного масштаба. Кризисы бывают разные.

Кризисом также являются любые большие и маленькие неприятности с личными финансами, с которыми неожиданно и, как это обычно случается, *в самый неподходящий момент* может столкнуться каждый из нас.

Огромные долги, потеря работоспособности, потеря работы для наемного работника, который имеет одну или очень узкую специализацию, болезнь, бытовая травма и т. п. — все эти события способны обернуться финансовой катастрофой для обычного человека.

Кризисом можно считать и более мелкие денежные проблемы, которые у некоторых людей не заканчиваются никогда, и личностные или семейные проблемы, которые могут привести к стрессу, потере работы или своего бизнеса, и многие другие.

Любой кризис может возникнуть в любой момент. К сожалению, не к каждой неожиданности можно подготовиться заранее. Что же делать? Готовьтесь к тем неприятностям, к которым можно подготовиться, и действуйте по обстоятельствам, если проблемы возникли неожиданно.

Все в руках судьбы?

Один великий полководец решил атаковать войско противника, несмотря на то что врагов было в десять раз больше. Он верил в свое искусство и подготовку своих воинов, но видел, что его солдаты сомневаются в возможности победы над превосходящими силами противника.

Тогда полководец остановил свое войско перед древним храмом и сказал:

— Выйдя из храма, я брошу монету. Если выпадет орел – мы победим, если решка – проиграем. Все в руках судьбы.

Помолившись в храме, полководец вернулся к войску и бросил монету. Все увидели, что выпал орел. И воодушевленные этим знаком свыше воины выиграли битву.

— В который раз убеждаюсь, что все в руках судьбы, – сказал после боя слуга полководца.

Полководец молча показал ему свою монету, на которой с обеих сторон был орел.

Вы должны быть спокойны и уверены в том, что справитесь с любой ситуацией. Только так вы действительно сможете это сделать.

Чтобы не поддаваться панике, возьмите себе за правило делать выводы, основываясь на достоверной информации и

фактах, а не на своих ожиданиях и предположениях. В «горячее» время нужна «холодная» голова.

Несмотря на то что кризис, как явление сложно предсказуемое, может негативно отобразиться практически на любом человеке, есть люди, которые находятся в группе самого высокого риска.

Итак, кому во время кризиса будет особенно плохо:

- семьям, у которых есть только один источник дохода;
- предпринимателям, которые работают только в одном направлении;
- тем, у кого есть долги, которые нужно выплачивать (особенно это взятые накануне кризиса потребительские кредиты с их грабительски завышенными процентами);
- тем, у кого нет запаса денег (хотя бы на полгода), без сберегательных вкладов (депозитов) в различных банках с национальным капиталом;
- тем, у кого нет заранее продуманного, четкого плана антикризисных действий (людям, которые плывут по течению, с мыслью «авось пронесет»);
- финансово невежественным людям (которые искренне считают, что «деньги – это зло»);
- людям, чьи знания и навыки имеют низкую рыночную ценность (то есть на их место можно легко найти другого человека за более низкую зарплату).

Также, поскольку в период кризиса владельцы бизнеса снижают затраты на его ведение, в особой зоне риска находятся банковские работники, сотрудники и владельцы предприятий, чья работа связана с финансами (инвестиционные компании, кредитные организации, страхование и т. п.) и элитной торговлей (товары премиум-класса). Штаты компаний и размеры зарплат в этих сферах в период кризиса резко сокращаются.

В зоне повышенного риска находятся и люди, чья работа связана с маркетингом и пиаром (почему-то руководители компаний считают, что продвижение становится обузой), средние промышленные предприятия и строительство.

Расслабляться не стоит также людям, работающим в индустрии развлечений, — рестораны, ночные клубы, туристические агентства и т. п. тоже сокращают свой персонал.

Особая категория людей, подверженных риску увольнения, — это топ-менеджеры и секретари. Их высокие зарплаты делают их первыми кандидатами на увольнение. Ведь на эти деньги можно нанять сотню-другую обычных сотрудников, чьими руками непосредственно зарабатываются деньги.

Нельзя назвать «счастливыми» и отрасли, не связанные с коммерцией, если они финансируются из государственного бюджета. Бюджетники всегда финансируются плохо, а в кризис тем более. Поэтому социальные работники, учителя, медицинские работники и т. п. тоже заранее должны особенно хорошо думать о том, как им пережить грядущий кризис.

Этот список можно долго продолжать. Тех, кому во время кризиса живется плохо, гораздо больше тех, кому в этот период живется хорошо. А кризисов в наше время очень много, и их число вряд ли сократится. Есть над чем задуматься, не так ли?

Наше время — это время стремительных перемен. Есть и хорошая новость: после кризиса будет снова подъем экономики. Это самое благодатное время для сколачивания капитала. О том, как использовать возможности кризисного и посткризисного времени, вы узнаете из этой книги. Читайте внимательно!

Практическое задание

Подумайте и запишите, насколько вы готовы к следующему финансовому кризису, который может произойти в любой момент:

- совсем не готовы;
- немного готовы;
- полностью готовы.

Внимательно поищите, нет ли вас или ваших родных и близких среди перечисленных групп людей, наиболее под-

верженных риску. (Вспомните, как отразился на людях вашей профессии кризис 2008 года.)

Если ваш ответ «да», то срочно что-то предпринимайте!

После прочтения книги (части книги) вы сможете еще раз подумать над ответом на эти вопросы и проверить, изменился ли ваш ответ и насколько он изменился.

Глава 2

ПОЧЕМУ КРИЗИС ПОСТОЯННО ЗАСТАЕТ НАС ВРАСПЛОХ?

ОТКУДА РАСТУТ НОГИ У ФИНАНСОВЫХ ПРОБЛЕМ?

Истинно знать что-либо — значит знать его причины.

Фрэнсис Бэкон

Без денег жить плохо. Еще хуже — долго жить без денег. Мало найдется людей, которым нужно объяснять, насколько плохо безденежье. Чуть ли не каждый современный человек может в ярких красках описать все «прелести» вечной нехватки денег, хаотичных мыслей о том, где их взять, и страха, что завтра нечем будет выплачивать кредит.

Тем не менее огромное количество людей живет без достаточного (даже по их личным меркам) количества денег. Эти люди, как правило, совершенно ничего не предпринимают для того, чтобы исправить свою текущую финансовую ситуацию и позаботиться о своем будущем. Даже несмотря на то, что нас со всех сторон предупреждают о новом кризисе. В чем причина такой пассивности?

Мой жизненный и профессиональный опыт позволяет мне говорить о том, что большинство проблем с деньгами порождает всего одна причина — финансовая безграмотность (невежество).

Финансовая безграмотность — это:

- финансовая беспечность (легкомысленное отношение к деньгам);
- неумение (или, что намного опаснее, — нежелание, по разным причинам) зарабатывать деньги;
- неумение сохранять заработанные деньги;
- неумение приумножать сохраненные деньги;
- финансовые страхи, стереотипы и «шизотерика» в отношении денег.

Каждая из этих составляющих финансовой невежественности может быть присуща человеку как сама по себе, так и в тесном сплетении с другими. Но корень каждой — невежество, то есть недостаток знаний, необразованность, нехватка практического опыта, стереотипное мышление и т. п.

Люди, которые понимают, насколько важны финансовые знания, приобретают их всеми возможными способами.

ИНТЕРЕСНЫЙ ФАКТ

Для настольной игры «Монополия» печатается больше денег, чем выпускается реальных банкнот! Об этом рассказали производители этой игры из компании *Parker Brothers*.

Для «Монополии» ежегодно печатается банкнот на 30 млрд долларов. В то же время в 2010 году Бюро гравировки и печати настоящих банкнот выпустило только на 974 млн долларов (большая часть этих денег выпускается для замены изношенных купюр).

Игры, с помощью которых люди приобретают финансовые знания и навыки, очень популярны во всем мире — сыграйте в них, чтобы на собственном опыте убедиться в их пользе.

Чтобы изменить свою финансовую жизнь, нужно стать финансово грамотным человеком. Финансовая безграмотность способна принести только финансовые проблемы.

Как получить проблемы, изучать не нужно — они сами придут. А вот если вы хотите знать, как проблемы решать, а еще лучше — как их избегать, вам придется вооружиться знаниями.

Что же делать? Чего ждать? Кому верить? Чему учиться? Как спасти свои сбережения? Как сохранить свой доход? Как подготовиться к кризису?

Эти и другие, не менее важные вопросы должны волновать сейчас каждого думающего человека. Но не волнуют. Почему? Потому что люди очень расслабились. Финансовая беспечность, то есть легкомысленное отношение к деньгам — яркая примета нашего времени.

Финансовая беспечность приводит к тому, что:

- люди не замечают, как и когда они оказываются по уши в долгах;
- они не готовы к переменам в жизни, и поэтому любая непредвиденная ситуация приносит им новые финансовые проблемы;
- они не знают, что близится кризис, — кризисы приходят к ним всегда «неожиданно» и снимают с них последнюю рубашку;
- у людей не хватает денег на то, чтобы реализовать свои мечты и цели;
- и т. д.

Неумение зарабатывать деньги — еще одна проблема, причина которой финансовое невежество. Единицы из взрослых людей (по крайней мере, считающих себя таковыми) могут самостоятельно зарабатывать деньги, причем довольно хорошие деньги.

Большинство людей не зарабатывают деньги самостоятельно. Они просто ходят на работу, где начальник дает им задания. Они эти задания (под его руководством) выполняют — он за это платит им деньги (зарплату).

Самостоятельно заработать, то есть самостоятельно найти себе заказчика, клиента, которому нужны ваши услуги (работы, товары), самому организовать себе рабочий